



**ВЫБОР БАНКА ДЛЯ МАЛОГО И  
СРЕДНЕГО БИЗНЕСА**

**ПЕСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА**

## Основы надежности Банка

### Как правильно выбрать Банк-партнер?

- Наличие рейтингов от международных и российских компаний (Fitch Ratings, Русрейтинг и т.д.)
- Аудиторское заключение от понятной и известной на рынке компании
- Прозрачность структуры акционеров и наличие или отсутствие иностранного капитала
- Положительная динамика как по прибыли, так и по капиталу банка
- Коэффициент просроченной задолженности и покрытия резервами

Источники:

- Fitch Ratings Russian banks ([fitchratings.ru](http://fitchratings.ru)), Русрейтинг ([rusrating.ru](http://rusrating.ru)), ЦБРФ ([www.cbr.ru](http://www.cbr.ru)).

## Что такое партнерство с Банком

### Основы построения партнерских отношений с Банком

- Институт персонального менеджера
- Взаимодействие с Банком минимум на двух уровнях – среднее звено + ТОП-менеджмент
- Прозрачность и открытость во всех вопросах
- Способность поддержать бизнес-проекты



## Кредиты малому и среднему бизнесу

### Основные кредитные продукты для предприятий МСП:

- **Кредитные линии и овердрафты** – банковские продукты, которые требуются для покрытия краткосрочного либо среднесрочного дефицита оборотных средств организации
- **Факторинг** – это кредит под залог дебиторской задолженности. Быстрый и удобный способ привлечения финансирования, при котором не требуется оформление залога
- **Лизинг** – способ финансирования объектов основных средств, к которым относятся недвижимость, оборудование и транспорт. Его главное преимущество — ускоренная амортизация.
- **Гарантии** – предоставляются гарантии участия в тендерах, возврата авансовых платежей и выполнения условий контрактов по кредитованию юридических лиц. Возможен рамочный договор при котором один раз заключается договор с клиентом, в рамках которого Банк предоставляет гарантии в течение 1-2 дней.



## Кредит для бизнеса: как получить?

Для получения любого кредитного продукта предприятию МСП достаточно:

- Дать объективную информацию о бизнесе
- Четко сформулировать потребности в привлечении средств
- Предварительное решение Банка зависит от Вашей оперативности



**Спасибо за внимание!**

Контактное лицо: Лонкин Иван Юрьевич  
начальник Управления клиентских отношений

Круглосуточная информационно-сервисная служба  
8-495-705-90-90 (звонок по России бесплатный).

Сайт: [www.sdm.ru](http://www.sdm.ru)